

## HK på Agromek: Vi har noget til alle

*Hornsyld Købmandsgaard A/S udvider standen markant og præsenterer alle forretningsområder*

Hornsyld Købmandsgaard A/S satser i år hårdt på Agromek. Standen udvides fra 60 til 90 kvadratmeter og vil alle dagene fra den 25. til den 28. november være bemandedet med 12-14 medarbejdere, der står klar til at præsenterer alle virksomhedens forretningsområder.

- Vi vil gerne vise, at vi er en grovarevirksomhed, der har noget til alle. Agromek er et godt sted for os at præsenterer vores forretning og vise hvad vi kan, og vi rammer rigtig mange af vores kunder her, siger salgsdirektør Henrik Hedegaard, Hornsyld Købmandsgaard A/S.



*Hornsyld Købmandsgaard viser forskellige produkter, og vil også medbringe en af virksomhedens gamle istandsatte lastbiler.*

- Vi vækster meget i vores agroafdeling i disse år, og vi har i dag kunder i et langt større geografisk område, end vi tidligere har haft. Vi har kunder fra grænsen til Limfjorden og Fyn med, og på visse af vores specialer er vi i hele landet. Vores geografi er blevet markant større, og derfor er det ekstra interessant at være på denne udstilling, hvor der kommer folk fra hele landet.

### **- Kom og få svar**

Markedsføringskoordinator Anders Kristensen fortæller, at gæsterne på standen kan få noget at vide om alle HK's forretningsområder, lige fra agrodelen til energi, halbyggeri og meget andet.

- Vi vil gerne fortælle, at vi har noget til alle, lige fra de helt store landbrug til de mindre landbrug og hobbybrugene.

- Vi har medarbejdere fra alle områder med på alle dagene i Herning, så der er god mulighed for at få svar på spørgsmål og for at få viden om forskellige ydelser og produkter.

### **Stjernenyhed**

HK har i år en 1 stjernet nyhed på Agromek, nemlig midlet Presan FX, der er et syreprodukt til smågriseproducenter. Produktet tilsættes foderet med den effekt, at det reducerer landmandens zink- og antibiotikaforbrug.

- Produktet medvirker til at stabilisere den mikrobiologiske balance i tarmsystemet og gør på den måde smågrisene mere robuste. Det er et produkt fra Selko i Holland, og vi er de første, der forhandler det i Danmark, siger Anders Kristensen.

## **Staldbyggerier**

På standen kan man også få informationer om HK Haller, der tilbyder et bredt spektrum af bygninger, herunder også til landbruget. HK Haller er en del af HK Trælast, som hører under Hornsyld Købmandsgaard A/S.

- Vi opfører alle typer af haller, og har mange projekter i landbruget, herunder maskinhaller, lader og egentlige staldbyggerier til husdyrproducenter, fortæller Anders Kristensen og tilføjer, at HK Haller lægger op til individuelle løsninger og stor fleksibilitet i alle projekter.

## **Hjælp til energitilskud**

På standen kan man også høre om mulighederne for at få energitilskud, og medarbejdere fra HK EnergiGruppe står parate til at fortælle om, hvordan de kan rådgive kunderne, når ansøgningen skal skrives.

HK hjælper kunderne med at finde de bedste og mest optimale energiløsninger, så de også fremover kan have en god og stabil fyring. Medarbejderne kan rådgive på tilskudsområdet og hjælpe til med at man får søgt de statslige energitilskud, hvor det er muligt.

Energioptimering i landbrug er også et område, hvor HK's energispecialister kan hjælpe, og det er der også mulighed for at høre om på Agromek.

## **Værner om historien**

Selv om Hornsyld Købmandsgaard i dag er en stor, moderne virksomhed med milliardomsætning og ca. 140 ansatte, er det samtidig en virksomhed, der værner om sin historie. En historie, hvor første kapitel blev skrevet den 2. november 1932, da virksomheden blev grundlagt.

- På Agromek vil vi gerne vise et bredt udsnit af Hornsyld Købmandsgaards mange forskellige forretningsområder med alt dét der skal til i et moderne landbrug, men vi vil også gerne signalere, at vi er en privat grovvarerforretning, der har en historie, som rækker langt tilbage, siger Henrik Hedegaard.

På standen kan man således se en af de gamle lastbiler, som blev brugt i Hornsyld Købmandsgaards første år.

- Vi håber, at mange nuværende og kommende kunder vil lægge vejen forbi vores stand. For os er det positivt at møde landmændene til en uformel snak over en kop kaffe. Det er kundepleje og udvikling af netværk, og vi arbejder målrettet med opfølgning af de kontakter, vi får.

- *AgroMek er et godt sted for os at møde kunderne, siger salgsdirektør Henrik Hedegaard (i midten).*

